

Durchsatz erhöhen – Transparenz schaffen

Dimitrij Lysenko – Key Account Manager Intralogistics

Phil Krumbein – Market Product Manager Logistic Solutions

Logistics Summit – Düsseldorf, 10.10.2024



Phil Krumbein

Market Product Manager Logistic Solutions



Dimitrij Lysenko

Key Account Manager Intralogistics

„Sensor Intelligence.“ smart einsetzen

Unsere Lösungen sind offen für unsere Kunden und ihre Systeme



Detektieren



Identifizieren



Messen



Absichern



Integrieren



Steuern

SICK auf einen Blick

Kennzahlen des Konzerns (Geschäftsjahr 2023)

2.307



UMSATZ
(IN MIO. EURO)

380

UMSATZ IN DEUTSCHLAND
(IN MIO. EURO)

823

UMSATZ IN EMEA
(IN MIO. EURO)

545

UMSATZ IN AMERICAS
(IN MIO. EURO)

559

UMSATZ IN ASIEN-PAZIFIK
(IN MIO. EURO)

12.185



BESCHÄFTIGTE

SICK
Sensor Intelligence.

270



F&E-AUFWAND
(IN MIO. EURO)

3.987



PATENTE

189



EBIT
(IN MIO. EURO)

Agenda



Transparenz im Warenfluss
IST-Situation



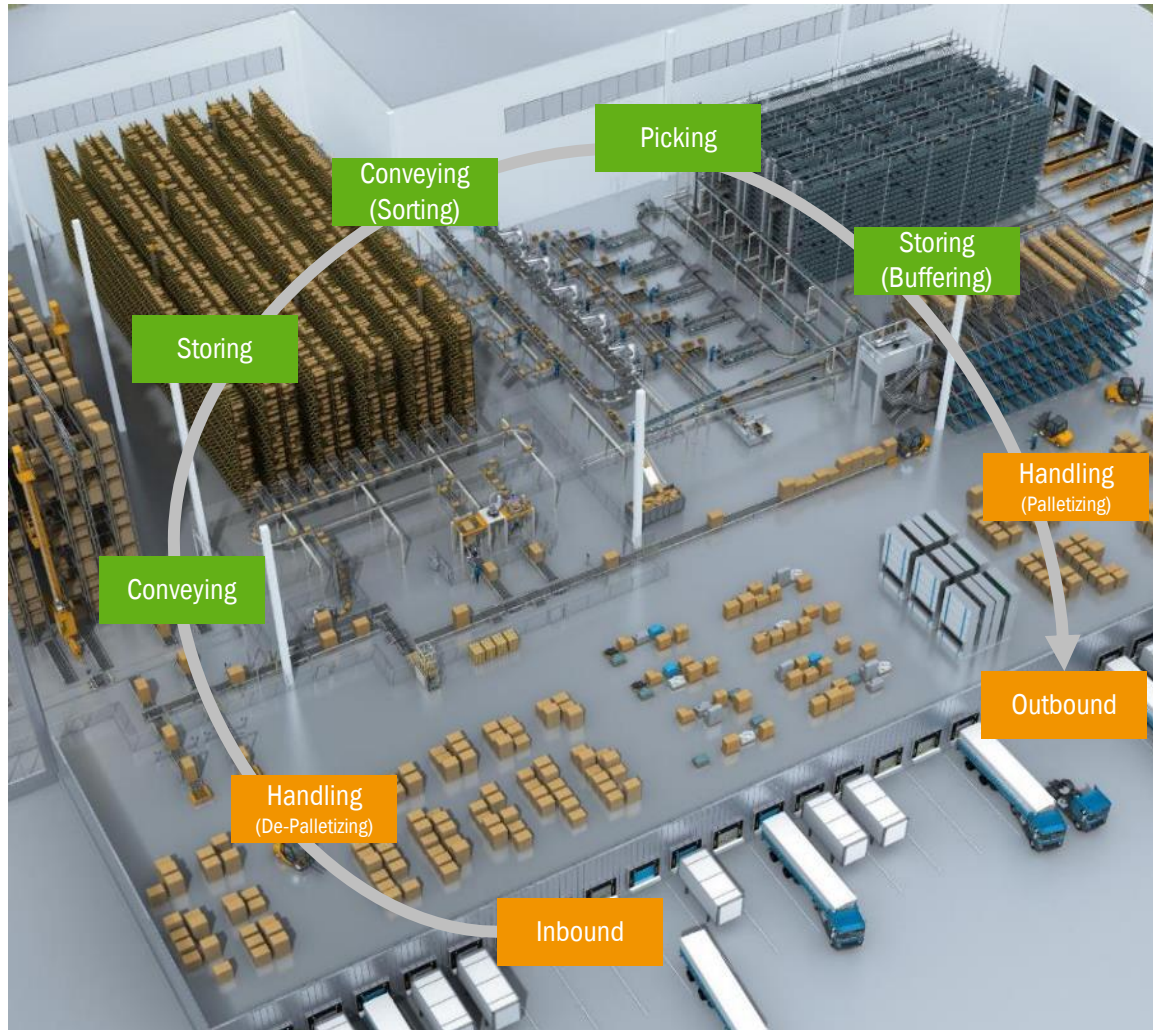
Ident Gate System
Maximale Transparenz direkt am Verladetor





Zusammenfassung
Projekte mit SICK

Transparenz im Warenfluss

IST-Situation



- Auto-Ident Technologien für Sortierprozesse bei bis zu 3,5m/s sind der Standard 
- Vorgelagerten Prozessen fehlt Transparenz und Automatisierung. Mögliche Folgen: Schwund, Verspätung oder Fehllieferungen 

Pain Points im WE & WA

Wo drückt der Schuh?



- Aufwendige manuelle Warenerfassung im Wareneingang
- Aufwändige manuelle Warenkontrolle vor dem Versand
- Unzureichende Transparenz im Warenumschlag
- Nachträgliche Pflege der Versand-Dokumentation
- Schleppender Durchsatz durch überwiegend manuelle Vorgänge



Ident Gate System

Maximale Transparenz direkt am Verladetor



- ✓ **Lückenlose, transparente Rückverfolgbarkeit dank Digitalisierung**
 - Das Ident Gate steigert den Durchsatz durch Automatisierung
 - Übertragung der Echtzeit-Daten in das ERP-System:
 - Was | Ladungsträger
 - Wann | Datum und Uhrzeit
 - Wo | Verladetor
 - Warum | Be-/Entladung
- ✓ **Verifikation direkt am Verladetor**
 - Automatischer Abgleich der Lieferung mit dem Lieferauftrag
 - Direktes visuelles Feedback für schnelle Fehlererkennung und Optimierung nachfolgender Prozesse direkt im Wareneingang
- ✓ **Technologieunabhängige Identifikation für maximale Leserate**
 - Systemauslegung auf Basis von Kamera- oder RFID- Technologie
 - Hybride Ausführung des Systems möglich durch die Fusion der beiden Technologie

Skalierbarer Ansatz

Erweiterungen



+ Für jede Anforderung die richtige Lösung



+ Modularer Lösungsansatz

- Das Ident Gate System kann jederzeit um weitere Funktionen und Technologien erweitert werden – auch nachträglich.
- Dank der Skalierbarkeit stehen folgende Erweiterungen zur Verfügung:



Volumenkontrolle der Fracht



Konturenkontrolle



Palettenklassifizierung anhand des Brandings



Überstandskontrolle der Ware auf der Palette



Palettenzählung



Identifikation der Ware auf Palette



Nachweispflicht über Zustand und Bearbeitung der Ware anhand von Aufnahmen

Zusammenfassung

Vorteile des Ident Gate Systems



Warum Ident Gate System?

- ✓ Digitalisierung des WE & WA –Bereichs, digitaler Lieferschein
- ✓ Durchsatzsteigerung des Erfassungsprozesses am Verladetor
- ✓ Nachhaltigkeit durch Reduzierung der Fehlerquote beim Falschrouting
- ✓ Mehr Transparenz durch direkte Anbindung an WMS-System des Kunden

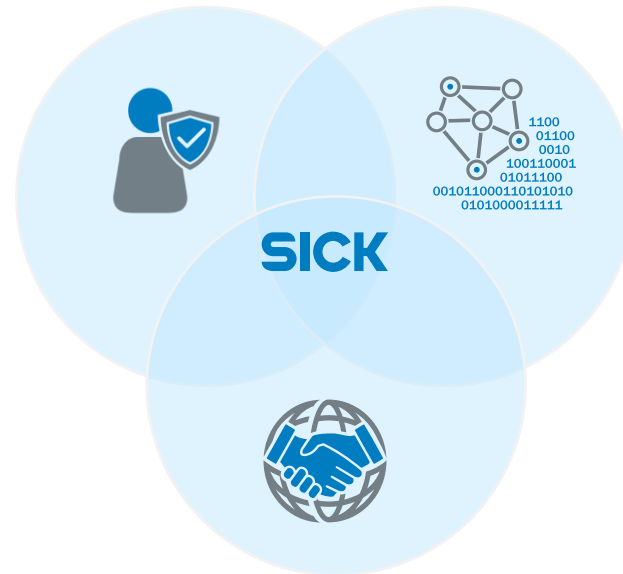
Wir helfen Ihnen Ihre Prozesse zu optimieren!

- ✓ Breites Produktportfolio im Auto-Ident & Sensorik-Bereich
- ✓ Bewertung und Ausarbeiten eines individuellen Konzeptes durch SICK- Experten
- ✓ Schnelle Durchführung eines „**P**roof **O**f **C**oncept“ bei Ihnen vor Ort
- ✓ Alles aus einer Hand: Hardware, Software und Service von SICK

Zusammenfassung

Partnerschaft und Innovation

Wir bieten ein **einzigartiges Produktportfolio** für Anforderungen in der Logistik



Wir streben die **Digitalisierung** Ihres Materialflusses an - für planbare Systemsicherheit und **reduzierte Transportkosten**

Wir stehen für eine Partnerschaft, die dank unserer **Branchenexpertise** mit Beratung, Projektmanagement, globalem Produkt- und Systemsupport Ihren **langfristigen Erfolg** sichert



**VIELEN DANK FÜR IHRE
AUFMERKSAMKEIT.**

Dimitrij Lysenko – Key Account Manager Intralogistics

Phil Krumbein – Market Product Manager Logistic Solutions